

姓名：杨逸昕

求职意向：GTM / AI 产品增长

出生年月：2002年12月

微信号：yyx1160873601

手机号码：18679229741

邮箱：19857149909@163.com

Linkedin: [/in/aislinnyang](#)

个人官网: [aislinnyang.com](#)



## 教育背景

ESCP Business School

西班牙马德里、英国伦敦

M.Sc. in Digital Media & Marketing (英授)

2025.09 - 2026.12

浙江传媒学院

浙江杭州

学士 广播电视学 (飘萍) GPA: 3.95

2021.09 - 2025.06

## 个人评价

两年 AI 产品海外增长与 GTM 实战经验，覆盖市场定位、SEO/GEO 获客、内容增长、广告投放、用户漏斗分析与产品反馈闭环。曾参与多款 AI 产品从冷启动到早期增长阶段的市场验证，熟悉欧美市场用户研究、搜索增长、Reddit/Hacker News/LinkedIn/Twitter 等渠道打法，目标发展为综合型产品增长/GTM 负责人。

## 实践经历

ShiftFlow

2025.11 - 至今

- 概述**：独立参与面向美国市场的 B 端 Time Tracking 产品 GTM 与全渠道增长，覆盖 SEO/GEO、内容增长、外链建设、邮件拓客、Facebook 私信触达与新功能冷启动，**网站自然曝光从 0 增长至 30K**。
- 内容生产**：围绕 Timesheet、Time tracking 等核心场景搭建内容与关键词增长体系，**使用 AI Workflow 辅助** 完成关键词挖掘、博客大纲、内容写作、内链插入、配图生成与发布流程，提升博客规模化生产效率；
- Outbound 获客**：**主导外链与 Outbound 获客动作**，持续进行合作网站筛选、邮件 Outreach、外链交换、Facebook 私信触达与潜在客户沟通，拓展 B 端产品早期流量入口与线索来源。
- 新产品冷启动**：支持新产品/新功能 GTM，参与功能定位、落地页文案与页面搭建，协助完成冷启动、广告测试与早期用户反馈收集，推动产品从功能上线到市场验证的闭环。

Picsi.Ai

2025.09 - 2025.11

- 概述**：独立负责面向全球市场的 AI Face Swap 产品 SEO/GEO 增长，围绕功能场景拆分关键词与页面结构，3 个月内推动网站**日均自然点击从数百级增长至 1.4K**。
- 功能落地页 & 多语言页面建设**：规划 Face Swap 功能页与多语言页面矩阵，完成关键词定位、页面文案与 Meta 信息优化，协助上线 10+ 多语言页面，使**多语言页面贡献约 40% 自然流量**。
- 结构梳理**：针对原站 SEO 基础薄弱的问题，重构站点层级结构、导航栏、Footer 内链与 Canonical 配置，修复 URL Slug 等可抓取性问题，提升搜索引擎索引效率与页面权重传递。

自媒体账号 | 小红书@[苏西Aislinn](#) | 小宇宙@[GTM Works](#)

2025.08 - 至今

- 概述**：通过个人自媒体账号持续输出 AI 出海、GEO 与产品增长相关的研究与实战复盘，作为个人研究与行业洞察沉淀渠道。**小红书累计分享帖子 80+**，**粉丝量 3800+**，**内容获赞与收藏 2.1 W+**。播客 1 期。

